

Offre Business Dev

Leka, un outil ludo-éducatif au service des enfants en situation de handicap by APF France handicap

Notre mission

Aider les enfants exceptionnels à vivre des vies exceptionnelles.

C'est pour la remplir que nous avons développé Leka, un petit compagnon robotisé qui facilite l'accompagnement des enfants en situation de handicap.

Il est conçu pour capter l'attention et interagir avec des enfants présentant des troubles neuro-développementaux (Trouble du Spectre Autistique (TSA), polyhandicap, trisomie 21, etc.). A la fois rassurant et stimulant, il éveille naturellement leur curiosité et suscite des interactions sereines. Il agit comme médiateur entre l'enfant et l'adulte, tout en encourageant ce dernier à rester engagé dans une activité.

APF France handicap est une organisation française reconnue d'utilité publique qui se consacre à la défense et à la représentation des personnes en situation de handicap et de leurs proches. APF France handicap c'est aussi plus de 50 entreprises adaptées (EA) et ESAT qui emploient des personnes en situation de handicap.

En tant que salarié(e) d'APF France handicap au sein du projet Leka, vous travaillerez dans une équipe composée aujourd'hui de 6 personnes : Ladislav, Chef de projet et Directeur Technique ; Yann et Hugo, Développeurs; Hortense, Designer; Mounira, Chargée de Communication & Marketing et Lucie, Chargée du Contenu Éducatif de Leka

Vos missions

Après 8 ans de R&D et 2 ans d'industrialisation, Leka est maintenant prêt à être utilisé par tous les acteurs et professionnels du médico-social : associations, structures publiques et privées, professionnels indépendants (psychomotriciens, ergothérapeutes, psychologues, éducateurs spécialisés, etc.)

En tant que Business Developer pour Leka, vos missions seront les suivantes :

- Vous serez en charge d'imaginer et mettre en place les stratégie marketing et commercial autour du produit Leka
- Pour vivre l'expérience de l'intérieur et bien comprendre l'écosystème, vous commencerez par organiser, gérer et réaliser les ventes vous-même au début
- Cela vous permettra de mettre en place et améliorer le ou les différents processus de vente
- Vous mettrez en place les marqueurs nécessaires pour suivre vos KPI et ferez des reportings réguliers au reste de l'équipe et à la direction APF Entreprises
- Vous serez en charge du choix, de la mise en place et du paramétrage des outils (e.g. Salesforce) nécessaires à la bonne réalisation de la mission
- Vous organiserez et animerez des divers événements (salons, Leka breakfasts, webinars, etc.) afin de faire connaître le produit à un large public, en France et à l'étranger
- Vous mettrez en place une stratégie "tupperware" pour Leka et animerez la communauté des vendeurs

Profil recherché

- Déterminé(e) et volontaire, vous avez une réelle appétence pour la vente et le marketing. Vous aimez présenter et parler de Leka à vos prospects mais surtout vous allez jusqu'au bout du processus : la signature !
- Vous voulez savoir pourquoi vous vous levez le matin et donner du sens à votre travail en rejoignant un projet d'utilité sociale au sein d'APF France handicap, association française de défense et de représentation des personnes en situation de handicap
- La prospection et les cold calls ne vous font pas peur ! Vous aimez le challenge et allez au bout de ce que vous entreprenez.
- Vous êtes mobile, aimez les déplacements et parcourir la France en train vous enthousiasme !
- Vous êtes et aimez être autonome ! Vous êtes proactif(ve) et savez faire preuve d'auto-discipline.

- Vous êtes sensible au handicap, au social impact et à la vie associative
- Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités relationnelles et êtes à l'aise face à tout type d'interlocuteurs
- Vous possédez de grandes qualités d'expression orale et écrite, en français et en anglais serait un grand plus
- Vous êtes diplômé(e) d'une grande école de commerce ou en fin de cursus (stage de fin d'études)
- Une première expérience dans la vente est un plus

Rémunération et avantages

- Salaire fixe selon expérience + variable sur objectifs
- Tickets restaurant (carte Swile)
- Remboursement des transports en commun à 50%
- Equipement fourni : Mac ou PC, iPad et téléphone pro
- Jusqu'à 9 semaines de vacances par an

Impact social et développement de votre carrière

- Soyez au cœur de notre expansion et évoluez au gré de votre réussite
- Contribuez à l'amélioration continue de nos process
- Créez et formez, petit à petit, votre équipe de commerciaux
- Apportez votre pierre à l'édifice en améliorant le quotidien d'enfants en situation de handicap, leurs familles et les professionnels qui les accompagnent. Aidez, comme nous, les enfants exceptionnels à vivre des vies exceptionnelles !

Environnement de travail de qualité

- Télétravail possible

- Travaillez dans des bureaux confortables et modernes à Paris 13ème entouré(e) d'une équipe motivée et bienveillante

Process de recrutement

1. Envoi de votre CV et lettre de motivation à Ladislav (ladislav@leka.io)
2. Entretien avec Ladislav, le Chef de Projet Leka, et Lucie, Chargée de Contenu Éducatif
 - Discussion sur votre expérience et votre rôle futur
3. Sales role play
 - Découvrez Leka et montrez nous vos skills lors d'une mise en situation
4. Entretien final
 - Rencontrez Farid Marouani (Directeur d'APF Entreprise), Franck Suzon (Directeur APF Entreprises Alsace) & Florent Malepart (Directeur des Ressources Humaines d'APF France handicap)
5. Cultural fit avec l'équipe projet Leka
 - Rencontrez et discutez avec l'équipe Leka